

会社名(大和化学工業株式会社)



事業概要	工業用プラスチック部品の企画、設計、販売
所在地	奈良県北葛城郡広陵町南郷986-1
電話番号	0745-54-5121
URL	http://www.daiwaco.co.jp/
代表者名	東田 誠次
設立	1961年12月
資本金	1000万円
従業員数	26人(パート含む)
売上高	4億9百万円(2018/3月実績)

(1)経営理念又は代表者メッセージ

私たちは、プラスチックを核とした
ものづくりを通して “感動を創造” します。

行動理念

- 1. お客様第一主義を貫く
信用第一をモットーとし、高い次元でお応えできる会社を目指します。
- 2. 弛まない挑戦を行う
新技術・新素材・新発想で、常に創造し変革し続ける会社を目指します。
- 3. 働き甲斐のある会社をつくる
仕事を通して人間力を高め、夢を語り合い自己実現できる会社を目指します

①技術(事業)内容

②技術の用途と機能

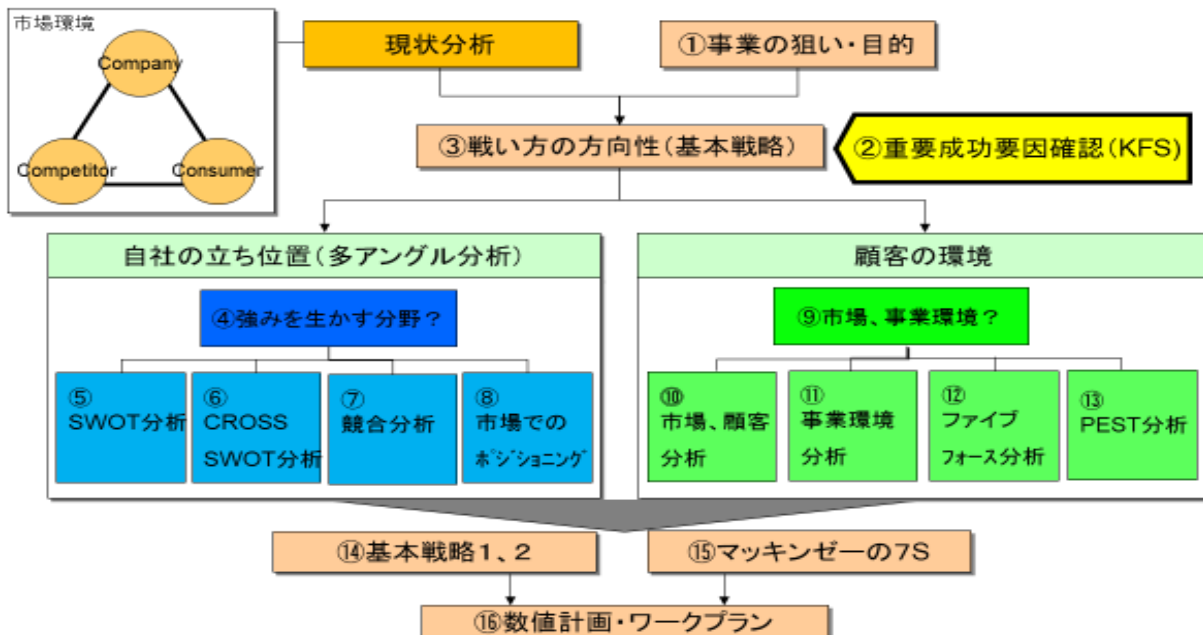
③特徴・強み

大和化学工業の基幹事業像(利益を生み出す仕組み)

事業内容	企画部	企画営業部門	新規、既存の顧客	新規案件引き合い	
		設計部門	顧客要求と易成形性検討	付加価値品の設計	
		社内プロセス作成部門	製造工程立案(金型メーカー協議)	プロセスの妥当性確認	
		プレゼン部門	見積書、パワーポイント、モデル作成	プレゼン実施で受注確保	
	上記4部門の工程を最短1週間で実施が弊社の強み(同業他社は通常20日~30日掛かる)				
	製造部	真空成形部門	高収益、安定成長見込める	内作比率を高め利益確保	
		中空成形部門	付加価値品の訴求	*机上計算に近づく	
		射出成形部門	アッセンブリ品(導電、シルク印刷)	完成品で納入(利幅大)	
購入品(2次加工)部門		NC旋盤、NC加工機を駆使	付加価値品の製造		
当社が狙うのは、何がしかの付加価値をつける商品づくり					

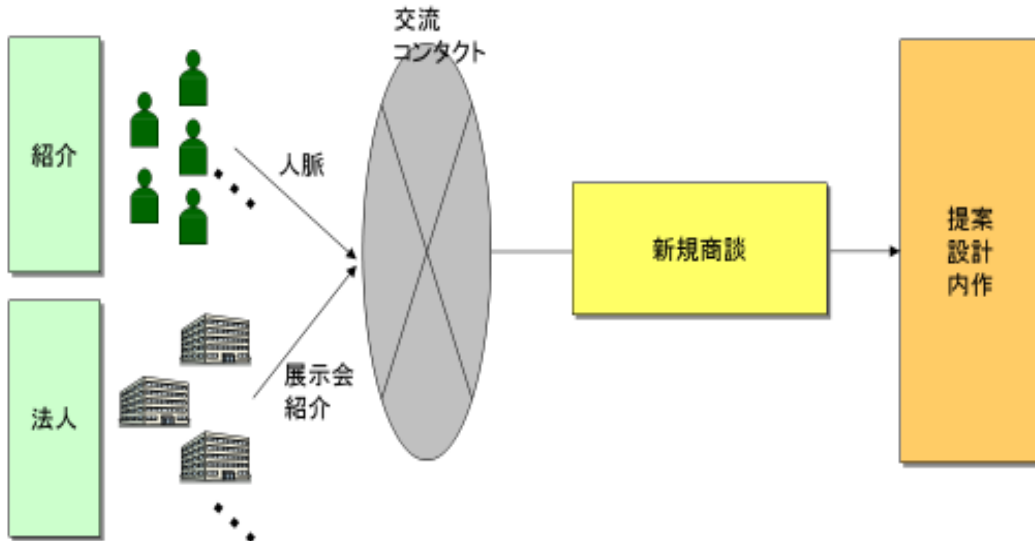
8

事業展開での自社検討ステップ(収益を生み出す仕組み)



ビジネスモデル・ビジネスフロー

- ステークホルダー: 精密部品製造業界、ライフラインでの新規商権保有会社(量産化未定案件)
- 顧客 : 中堅~大手企業とダイレクト取引(1次外注先、1次仲介)
- 仕事の流れ : 各種展示会でのコンタクト、企業コーディネーターの斡旋(公的機関、私的機関)



既存のルート、紹介などを活用していくことで新規案件から利益を生み出していきたい。

DAIWA CHEMICAL INDUSTRY CO.,LTD.

26



【第57期経営発展計画発表会】の写真
毎年1回 銀行、取引先、異業種交流会の各社社長を前に報告する東田社長