

# 事業計画書アイデアノート

3年M科3班

1. 班のメンバーを記入してください。

2. 新しい商品・サービスの概要（どんな商品・サービスを提供するのか）

自動柿の葉すし製造器  
① 仙魔の顔セリーケミ

3. 事業の使命・目的（この事業によって実現したいことはなんでしょうか。）

奈良のPR  
・仙魔に興味を持ち → 観光客の増加  
・川工芸町の発展

3. 対象となる顧客

・観光客  
・子供  
・仙魔マニア

4. 市場の環境やライバルは？

・こんべくセリーケミ  
・セリーケミ  
・宗教関係者  
・アンパンマンのアメ  
・市場が争合争合なので、市場で1つ、うなづき、  
うなづき、一般的なセリーケミと比べてみると、  
少し高めの値段設定なので、競ってくまないかそ  
(人なし)。

5. 仕入・生産計画を立てよう

① どうやってその商品・サービスをつくりますか  
② 商品・サービスをつくるために必要なものはなんですか

② セリーケミ  
・セラミ  
・ゲル化前  
・砂糖  
・還元水素  
・フルーツ果汁  
味  
・りんご  
・もも  
・マスクット  
・みかわ

① 仙魔の顔の写真をとる。  
・セリーケミの型を作る。  
↓  
型に流し込む。

6. 販売計画をたてよう

① 誰に、どのような状況で利用してもらいますか  
② いくらで、いくつ売りますか

③ セリーケミ

・観光客 → メモリ物 (神社など出店下りの神社と近辺の神社に仙魔の顔だけを売る)  
・スンドウトカシカシ下神社巡りもうなづき。

アミモビリー同様

④ セリーケミー：1個180円の内容量で容器の底に仙魔の顔の正面がくろよろとして  
アミモビリー的バブチードさるるにす。1個180円(税抜き)で販売

アミモビリー：  
仙魔の顔を簡略化したイラストでぐるの形をつくって  
1袋6個入り100円(税抜き)で販売

7. もうかるかどうか確かめてみよう。

① どれくらい売れるだろうか(売上高の予測)

② 経費はいくらかかるだろうか(人件費、その他の経費、支払利息など)

③ 最終的に利益はどれくらいあるだろうか

① 一般的なセリーケミの消費量  
傾向としてはセリーケミーは、消費量が上がっている。

旧作成数 × カリバ段

$$1万(個) \times 100(個) \\ = 100万(個)$$

② 人件費：1人150円/10人=1.5万(円)

・材料費(1個あたり)：250×2000

$$= 50000 \\ = 5万(円)$$

電気代：?

③ 利益 = 100 - 1.5 - 50 - ?

$$= 40.5(円)$$

○その他、コメント